

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	LUANA CASONATTO
Indirizzo	VIA CORVA NR. 54/1, 33088 TIEZZO DI AZZANO DECIMO , PN
Telefono	3480974404
Fax	
E-mail	lcschatzi@gmail.com
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	6 LUGLIO 1972

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) Da 01.06.2015
- Nome e indirizzo del datore di lavoro ZML Industries S.p.A.
- Tipo di azienda o settore Metalmeccanico (Tecnologia: Produzione di componenti in alluminio e ghisa)
- Tipo di impiego Senior Project Manager

Principali mansioni e responsabilità

Gestione completa progetti divisione ghisa (output ca. 70 Mio di euro)

Precedentemente

In Zanussi Metallurgica S.p.A. (Gruppo Electrolux) , Maniago (PN)

Da 01.09.1996 a 28.02.97

Stage presso la Direzione del Personale per la redazione del Manuale Organizzativo aziendale, attività base per il progetto della tesi di laurea.

Da 01.03.97 a 31.07.97 stage presso l'Assicurazione Qualità di Zanussi Metallurgica per la redazione del Manuale della Qualità con l'obiettivo del conseguimento della certificazione ISO 9002.

Da 01.08.97 assunzione nell'area vendite, funzione di gestione dei progetti lato cliente.

Da 01.01.99 responsabile area vendite e logistica.

Il gruppo Electrolux vende la società Zanussi Metallurgica ad un fondo di investimento Americano.

In ZML Industries S.p.A. (Vestar Capital Partners)

Da 01.01.03 responsabile Area Materiali (Acquisti, vendite e logistica Divisione Pressofusione)

Nel 2005 ZML Industries S.p.A. diventa parte del Gruppo Cividale

Da 01.01.06 a seguito del cambiamento della proprietà e dell'organizzazione aziendale il ruolo diventa quello di Responsabile dell'intera Area Commerciale per la pressofusione di alluminio comprensiva di gestione commesse lato cliente (100 % settore automotive).

Da 01.01.06 Sales Manager and Project Manager Area Pressofusione di alluminio in ZML.

Gestione completa area commerciale e gestione prodotto del settore pressofusioni di alluminio. (Portafoglio di ca. 40 Mio di Euro).

Da 01.06.2015 Senior Project Manager Divisione Ghisa in staff alla Direzione Industriale in ZML (applicazione delle logiche del project management del settore Automotive anche allo sviluppo dei progetti dell'area ghisa, gestione completa dei progetti da preventivazione e successiva acquisizione all'avviamento della produzione di serie (output ca. 65.000 tonnellate/anno, ca.70 Mio di Euro di fatturato annuo).

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Data

13 marzo 1997

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Università degli Studi di Udine

Laurea in **Ingegneria Gestionale ad indirizzo meccanico**. (Dopo la maturità Scientifica).
Tesi di Laurea: "Dalla job evaluation alla gestione per competenze: il caso Zanussi Metallurgica S.p.A."

Da 01.01.98 a 31.12.2000

Partecipazione al Master di formazione Electrolux, interamente in inglese, per l'inserimento di neolaureati ad alto potenziale organizzato nei seguenti moduli:

- Introduzione al Gruppo Electrolux
- Descrizione dei prodotti e delle singole unità produttive
- Comunicazione interfunzionale e interculturale
- Team building
- Marketing, comportamento d'acquisto, rete distributiva
- Sistema di fabbrica e Sviluppo prodotto
- Strategie di problem solving (brainstorming, Pareto, Ishikawa, creatività)
- Project management (PERT, CPM, GANTT, Design to cost, Value engineering)
- Il sistema logistico, acquisti e approvvigionamenti, materials handling, programmazione della produzione
- Gestione impianti, manutenzione e TPM, qualità in produzione, controllo fattori produttivi
- Il bilancio d'esercizio (BEP, costi, flussi di cassa, creazione valore, budget, piano operativo)
- Il budget a sistema rolling
- Organizzazione e Risorse Umane
- Information Technology e Information Security
- Environment
- Business Game
- Sviluppo di un progetto per l'implementazione dell'autocontrollo nella Divisione Alluminio della Zanussi metallurgica S.P.A.

2003

Business School Palo Alto di Milano
Seminario sul tema "Il servizio al cliente".

Dal 2003 regolare partecipazione a Work Shop organizzati da Assofond sui temi relativi alla legislazione contrattuale ed alla gestione del cliente ed a diversi seminari AIM sulle difettosità dei getti di alluminio, focus sempre sul settore della pressofusione di alluminio.

Dal 2004 organizzazione dello stand aziendale e partecipazione alla Fiera di settore Euroguss di Norimberga (ogni 2 anni).

2011

Partecipazione al seminario AIM "INTERNATIONAL FORUM ON STRUCTURAL COMPONENTS BY HPDC" presso l'università degli studi di Vicenza.

• Principali materie / abilità Professionali

Ottima conoscenza della lingua tedesca (scritta e parlata), Media Superiore e Liceo Scientifico, conoscenza tecnica della lingua approfondita nella gestione diretta dei clienti del mercato automotive tedesco.

Buona conoscenza della lingua inglese (parlata e scritta), Università degli Studi di Udine (livello upper intermediate), ultimo soggiorno di studio a Dublino nel 2005, corsi annuali di mantenimento in azienda frequentati con regolarità.

Conoscenza pluridecennale del mercato italiano e tedesco, settore automotive, in particolare settore delle componenti di alluminio.

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Buone capacità relazionali acquisite negli anni grazie alla necessità di costruire un rapporto con clienti anche di paesi diversi (Europa e Canada), possibile solo coordinando un lavoro di squadra in azienda e fra gli enti corrispondenti di fornitore e cliente. Questo ha portato allo sviluppo dell'attitudine al lavoro di gruppo.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

Buone competenze organizzative acquisite coordinando gruppi di persone di diversa estrazione professionale nello sviluppo di nuovi progetti nel lavoro.
Le stesse competenze si sono anche sviluppate nell'attività di volontariato sociale con la gestione di personale volontario.
Attitudine alla leadership.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Conoscenza completa degli strumenti di office in relazione alle attività lavorative eseguite.
Conoscenza completa di tutte le attività che vengono svolte nell'ambito dell'area commerciale (operative e gestionali) ed industriale avendo partecipato anche all'implementazione ed al mantenimento delle attività atte a implementare e mantenere la certificazione ISO TS 16494 (Automotive) divenuta poi IATF dal 2018.

CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE

ATTIVITÀ SOCIALI

La capacità relazionale viene anche dalla passione per la musica, suono il pianoforte e la fisarmonica.

Socia attiva e poi Presidente dal 2015 della sezione di Pordenone di FIAB, Federazione Italiana Amici della Bicicletta, Associazione, Associazione di promozione sociale ambientalista promotrice dell'uso della bicicletta come mezzo per la mobilità attiva e sostenibile (cicloturismo e mobilità urbana, 20.000 soci in Italia e 600 a Pordenone)

Guida per bicicletta-tandem con ragazzi non vedenti all'interno dell'Univoc, Unione Italiana Volontari pro Ciechi.

Consento l'utilizzo dei miei dati personali ai sensi e per gli effetti della legge del 31 dicembre 1996 n° 675 e dell'articolo 13 del GDPR 679/2016.